



# PV-Boom : Betriebe von A bis Z unterstützen

Die Dachdecker-Einkauf Ost eG hat ihre Aktivitäten im Bereich Photovoltaik stark ausgeweitet. So gibt es inzwischen ein eigenes, zentrales PV-Lager, damit die Dachdecker und Zimmerer das Material für ihre Aufträge zeitnah erhalten.



**Heiko Walther, Leiter Nachhaltige Entwicklung**

Vier Mitarbeiter arbeiten inzwischen im Photovoltaik-Team beim Dachdecker-Einkauf Ost. „Die Zahl der täglichen Anfragen unserer Kunden steigt kontinuierlich“, berichtet Heiko Walther, Leiter Nachhaltige Entwicklung. „Die Nachfrage ist noch höher als 2022. Mit dem Hotspot Berlin, wo der Senat seit Jahresbeginn die Solarpflicht eingeführt hat.“ Viele Dachdecker wollen jetzt in dieses lukrative Geschäftsfeld hinein und der Dachdecker-Einkauf hat darauf mit Kundens Schulungen in jeder Niederlassung reagiert. „Da kamen immer jeweils 30 bis 50 Betriebe“, so Walther. Und bei unserer zusätzlichen Live-Vorführung für Indach PV-Anlagen hatten wir sogar 108 Teilnehmer.“

## **Eigenes PV-Lager für Liefersicherheit**

Die Schulung der Betriebe ist ein wichtiger Aspekt, aktuell fast noch wichtiger ist die Verfügbarkeit von Material. „Wir haben deshalb 2022 ein eigenes, zentrales PV-Lager aufgebaut, wo wir inzwischen für rund zwei Millionen Euro alle nötigen Bauteile vorhalten, die unsere Betriebe für die Installation brauchen. Angeboten werden auch Wallboxen für E-Autos. „Das ist zwar noch ein Randthema, wird aber schon regelmäßig angefragt.“ Einzig die Batteriespeicher, die inzwischen bei 90 Prozent der Aufträge mitbestellt werden, kommen direkt vom Lieferanten zur Baustelle. „Batteriespeicher sind offiziell Gefahrgut, bei Transport und Lagerung, deshalb müssen wir hier besonders vorsichtig sein und tüfteln noch an der besten Lösung“, so Heiko Walther.“

Mit dem eigenen Lager ermöglicht der Dachdecker-Einkauf Ost den Betrieben Liefersicherheit und eine verlässliche Planung. „Wer für 2023 PV-Anlagen verkauft, der kann seinen Kunden eine Zusage machen, dass auch die Installation in diesem Jahr möglich ist“, erklärt Walther. Da müsse auch kein Kunde mehr vertröstet werden, weil irgendein Bauteil fehlt. „Wir haben alles am Lager, auch Einzelteile. Als nächsten

Schritt wollen wir über unser Online-Bestellsystem OBIS komplett konfigurierte PV-Anlagen mit allen Zubehörteilen anbieten“, erklärt Walther. „Die Betriebe brauchen sich dann nur noch darum kümmern, den entsprechenden Platz auf den Dächern zu finden.“

## **Beratung und Bedarfsplanung**

Zum Service gehören auch Beratung und Bedarfsplanung. „Eine PV-Anlage kann man schnell und nach Methode 08/15 aufs Dach bringen, oder man richtet sie exakt nach dem Bedarf des jeweiligen Kunden aus. Dann geht es um folgende Fragen: Wie will Strom will man haben, wie hoch ist der eigene Verbrauch, braucht man auch eine Wärmepumpe oder eine Wallbox für ein E-Auto? Dabei unterstützen wir die Betriebe“, berichtet Walther. Es beginnt mit professionellen Fragebögen, die der Dachdecker seinen Kunden vorlegen kann. Nach der ersten Abfrage übernimmt das PV-Team beim Dachdecker-Einkauf Ost die Bedarfsplanung anhand eines Softwaretools und ermittelt auch die Standsicherheit der Anlage.

Immer mehr Aufträge gibt es für Indach PV-Anlagen. „Sie liegen preislich nur noch wenig oberhalb der aufgeständerten Variante und haben technologisch in Sachen Wasserdichtheit, Hinterlüftung und Effizienz der Module längst aufgeholt“, erläutert Walther. Der Vorteil bei Indach: Es gibt nur eine PV-Ebene. Das ermöglicht ein sehr ästhetisches Dach und zudem bracht man kaum noch herkömmliche Ziegel. „Das ist bei Kunden, die Wert auf eine ökologische und ressourcenschonende Lösung legen, ein echtes Argument.“

## **PV-Balkonanlagen als Einstiegsprodukt**

Auch die kleine PV-Anlage für den Balkon findet sich im Lager des Dachdecker-Einkaufs Ost. „Wir haben verschiedene Modelle getestet und die besten ausgewählt“, erklärt Walther. Die Betriebe werden immer wieder von ihren Kunden auf das Thema angesprochen. Und wenn die Kunden in ihrer App sehen, dass so eine PV-Balkonanlage auch bei bewölktem Himmel Strom produziert, wollen rund 80 Prozent von ihnen eine PV-Anlage auf dem Dach. Angeschlossen werden muss das Ganze am Ende vom Elektriker. Den braucht jeder Betrieb als festen Partner, denn die Wartezeiten sind ohnehin schon lang. „Um den Service auszuweiten, werden wir unser PV-Team zeitnah um einen Elektriker aufstocken. Der kann bei fachlichen Fragen, etwa zum Wechselrichter, dem Elektriker auf der Baustelle alles Wichtige erläutern“, so Walther. „Denn die Elektriker kennen sich meist nur mit den Modellen weniger Hersteller im Detail aus.“



# Schaumburg braucht mehr Platz



Eine zusätzliche Lagerhalle wird auf dem Grundstück gebaut.

Das Betongerüst mit der Fassadenverkleidung für die neue, zusätzliche Lagerhalle am Standort in Lauenau steht schon. In der 1500 qm großen Halle mit 1000 qm Vordach sollen dann Holz und Dämmstoffe eingelagert werden. Die Fertigstellung ist für Ende Mai/Anfang Juni geplant.



# Neue und bekannte

Martin Jentsch –  
Niederlassungsleiter  
Dresden und Boxdorf



Herr Jentsch leitet als neuer Niederlassungsleiter seit Anfang April die Standorte in Dresden und Boxdorf.

Der 38-jährige Martin Jentsch ist ausgebildeter Groß- und Außenhandelskaufmann und Vertriebsprofi. Die Ausbildung hat er erfolgreich bei einem Baustoffhändler absolviert. In der folgenden Position im Vertriebsinnendienst konnte er seine Fähigkeiten und Kenntnisse vertiefen. Seine Karriere hat schnell Fahrt aufgenommen und er hat den Großteil seiner folgenden beruflichen Entwicklung in Führungspositionen verbracht.

**KONTAKT >>> Tel.** +49. 172. 990 96 79 – m.jentsch@d1k.de

Unser besonderer Dank gilt Herrn Andreas Pieger für sein unermüdlich geleistetes Engagement als kommissarischer Niederlassungsleiter.

Mitarbeiter in der Genossenschaft
<b>15-jährige Betriebszugehörigkeit</b> Gregor Muskatewitz /// Finowfurt /// 01.03.2008
<b>20-jährige Betriebszugehörigkeit</b> Diana Wätzlich /// Zentrale /// 01.01.2003 Bernd Pohlandt /// Dessau /// 01.03.2003
<b>30-jährige Betriebszugehörigkeit</b> Burkhard Streubel /// Dessau /// 01.01.1993

Wir gratulieren herzlich!

Wir begrüßen neue Mitglieder
Jens Baumann, Baumann-Handwerk /// 31157 Sarstedt
Komplex-Bau GmbH /// 39387 Oschersleben OT Hadmersleben
Predrag Kusturic P.K. /// 04668 Grimma OT Klinga
Steffen Otte Zimmerei und Holzbau /// 39114 Magdeburg
Ifland Dach GmbH /// 06571 Rossleben Wiehe
Dach-und Holzbau Sören Hundt /// 30982 Pattensen
Hannover Nord Bau GmbH /// 30926 Seelze
Armbrecht Zimmerei & Bedachungen /// 31199 Diekholzen

# Gesichter in der D1K

Herr Maik Schniete hat einen Teil seiner „Doppelrolle“ als Einkaufsleiter und Verkaufsleiter (Region Niedersachsen) aufgegeben und wird sich zukünftig ausschließlich auf die Aufgaben im Bereich Einkauf konzentrieren.

Die Themen dort sind sehr vielfältig und mit vielen Anstrengungen verbunden. Daher ist die Fokussierung auf dieses Gebiet mehr als sinnvoll und für uns überaus wichtig. Mit Herrn Schniete haben wir einen Kollegen, der dieser Aufgabe zu 100 % gewachsen ist und mit seiner durchsetzungsstarken Art und seinem Sinn für Struktur und Strategie unsere Genossenschaft optimal weiterentwickelt.

Wir bedanken uns an dieser Stelle bei Herrn Schniete für fünf wertvolle und erfolgreiche Jahre als Verkaufsleiter der Region Niedersachsen, die er in der Doppelrolle hervorragend ausgefüllt hat.



Ludmila Herold –  
Verkaufsleiterin  
Region Niedersachsen

Seit Anfang März ist Ludmila Herold als neue Verkaufsleiterin für die Geschicke des Vertriebs in der Region Niedersachsen verantwortlich.

Mit reichlich Handelserfahrung hat Frau Herold als Niederlassungsleiterin den Standort Braunschweig geführt und erfolgreich entwickelt. Bei der D1K übernimmt sie nun die Verkaufsregion Niedersachsen mit den Niederlassungen Braunschweig, Gifhorn, Goslar, Hildesheim, Hannover, Schaumburg, Technik und den 12er Service. Sie wird mit Empathie und Ehrgeiz und ihrer offenen und vorantreibenden Art die Niederlassungen unterstützen.

Mit Ludmila Herold an der Spitze soll nun ein frischer Wind durch die Reihen der Vertriebsregion Niedersachsen wehen. „Mein Ziel ist es, die Stärke und Vielfalt der Region für unsere Mitglieder, Kunden und Lieferanten noch spürbarer zu machen für ein starkes Niedersachsen in unserer Genossenschaft. Ich bin mir sicher, dass uns dies mit unserer geballten Kompetenz bestens gelingen wird“, fasst Frau Herold ihre Ambitionen zusammen.

**KONTAKT >>> Tel.** +49. 172. 315 26 84 – l.herold@d1k.de

Marcel Zuege –  
Niederlassungsleiter  
Braunschweig



Zum 1. März hat Herr Zuege als neuer Niederlassungsleiter unseren Standort in Braunschweig übernommen.

Herr Zuege ist ein echtes Eigengewächs der Genossenschaft. Er begann seine Ausbildung bei der D1K in Hildesheim im Jahre 2003. Nach seiner Tätigkeit im Innendienst hat er mit dem Wechsel in den Außendienst im Jahr 2016 einen weiteren Schritt in seiner beruflichen Laufbahn gemacht. Durch seine Expertise, seine Fachkompetenz und seinen unermüdlichen Einsatz für unsere Genossenschaft hat er die Niederlassung Hildesheim weiter nach vorn gebracht und war maßgeblich am starken Wachstum des Standortes beteiligt.

**KONTAKT**  
**Tel.** +49. 173. 257 26 67 – m.zuege@d1k.de

# KOMM RAN KOMM AN –

## Neue Karriere-Seite online

Die D1K als kompetenten, attraktiven und verlässlichen Arbeitgeber auf unserer Homepage zu präsentieren, bei dem man mitgestalten, vorankommen und erfolgreich sein kann, das war das Ziel unserer neuen Karriere-Seite. Egal für welchen Berufsbereich sich die Kandidat:innen bewerben möchten – ab sofort gibt es eine zentrale Seite, bei der jeder seinen/ihren neuen Job finden kann.

In intensiver Zusammenarbeit mit Cord Design aus Hannover haben wir Struktur, Navigation, Inhalte und auch Bildsprache der Seiten auf ein neues Level gesetzt, um Bewerbende komfortabel und schnell durch den Prozess zu leiten. Auf der neuen globalen Karriereseite finden Interessierte mit wenigen Klicks Stellenangebote und Einblicke in die vielfältigen Tätigkeiten bei der D1K. Eine Kachel-Struktur erhöht die Übersichtlichkeit und lässt Website-Besucher:innen



schweigen & Transparenz  
Wir sind wir alle.  
Als D1K Familie  
schätzen wir uns.

schnell navigieren. Die Karriere-Website ist full-responsive, damit Interessenten diese device-unabhängig und vollumfänglich auch auf mobilen Endgeräten nutzen können.

Dass man bei der D1K Freude an der Arbeit hat, sich weiterentwickeln und Verantwortung übernehmen kann – wer kann das glaubwürdiger und authentischer und vor allem sympathischer vermitteln, als die D1K-Mitarbeiter:innen selbst? An dieser Stelle unseren herzlichsten Dank an all jene Kolleg:innen, die sich bereit erklärt hatten, an unserem Projekt mitzuwirken. Ohne sie wäre der neue Auftritt nur halb so viel wert.

Wir freuen uns, denn wir sind jetzt live. Die komplette Seite finden Sie unter [www.kommran.de](http://www.kommran.de)



## Reminder

### Ordentliche Generalversammlung in Magdeburg

Vorstand und Aufsichtsrat laden alle Mitglieder herzlich ein, an der 59. Generalversammlung teilzunehmen.

**Freitag, den 21. April 2023, um 15.00 Uhr**

**Dorint Herrenkrug Parkhotel, Herrenkrug 3, 39114 Magdeburg**

Ab 14.00 Uhr Anmeldung, Get-together mit Snacks und Getränken. Die Generalversammlung startet um 15.00 Uhr. Im Anschluss an die Generalversammlung (ca. 17.30 Uhr) gibt es ein Abendessen.

### Geplante Termine 2023

(ohne Gewähr)

17. – 22.04.2023

Messe Bau München

21.04.2023

D1K Generalversammlung in Magdeburg

08. – 09.09.2023

Landesverbandstag des Dachdeckerhandwerks Niedersachsen-Bremen in Bremen

19.09.2023

Landesverbandstag der Landesinnung des Dachdeckerhandwerks Berlin