

NL Heilbronn

# Neubau am DE Süd Standort Heilbronn



Niederlassungsleiterin Tanja Schwab und ihr Team können es kaum erwarten, den repräsentativen Neubau am Standort Heilbronn zu beziehen. Nur 700 m von den alten angemieteten Räumlichkeiten entfernt, entsteht zur Zeit in der Ochsenbrunnerstraße 17 ein modernes Handelsgebäude.

Mit knapp 4.000 qm Lagerfläche und ca. 700 qm Büro und Ausstellung können hier alle Erwartungen von Kunden und Mitarbeitern erfüllt werden. Tatsächlich waren die bisherigen Möglichkeiten technisch und logistisch sehr begrenzt und hätten ein weiteres Wachstum in der wirtschaftlich florierenden Region nicht zugelassen. Innen- und Außenbereich des neuen Standorts sind ganz auf den Fachhandel zugeschnitten. Neben ausreichend Lagerfläche für die unterschiedlichsten Produkte, setzt die DE Süd in Heilbronn auch auf Schulungen und Kundenveranstaltungen. Für diese Maßnahmen ist ein moderner Schulungs- und Tagungsraum vorgesehen. Läuft alles nach Plan, ist das Objekt bis Ende April eingerichtet. Dem Umzug im Mai und einer Eröffnung im Juni steht dann nichts mehr im Wege. Schon heute freuen wir uns darauf und wünschen allen Beteiligten eine glückliche Hand und dem Team vor Ort viel Erfolg!

■ **Moderne, funktionelle Architektur prägt den Neubau der DE Süd am Standort Heilbronn. Die Kunden werden künftig noch mehr Produktauswahl ab Lager nutzen können.**

## WICHTIGE TERMINE

### Bitte beachten!

#### Termine 2015

##### 08. und 09. Mai 2015

Landesverbandstag des Dachdeckerhandwerks Baden-Württemberg in Überlingen

##### 10. – 12. Juni 2015

Messe Intersolar 2015 in München

##### 26. Juni 2015

Generalversammlung in Rauenberg

##### 03. – 05. Juli 2015

Landesverbandstag des Dachdeckerhandwerks Bayern in Coburg

##### 04. und 05. September 2015

Landesverbandstag des Dachdeckerhandwerks Rheinland-Pfalz in Pirmasens

### Der direkte Weg zu Ihrer DE Süd!

QR-Code mit Ihrem Smartphone scannen und Sie kommen direkt zu unserer Homepage im neuen Outfit.



NL Regensburg

## Mit Roto in die „goldene Stadt“



Mit großer Begeisterung traten 30 Handwerker am 30. Januar 2015 die Reise nach Prag an. Die Anreise gestaltete sich durch das nächtlich eingetretene Schneechaos schwierig, doch das war wohl der richtige Start für die gesellige Runde. Dieter Mauch begrüßte die Kunden mit frischen Butterbrezen, kühlen Getränken und lockeren Sprüchen. In Prag angekommen,

nahmen Robert Kettl (Roto) und Robert Hackner (Roto) die Reisenden mit einem warmen Mittagessen, bei dem die typisch böhmischen Knödel serviert wurden, in Empfang. Frisch gestärkt vernahm man die Vorstellung der Firma Roto und prüfte deren innovative Produkte. Dem folgte ein interessanter Meinungsaustausch unter Experten.

Im Reiseprogramm der DE Süd folgte der Besuch eines Eishockeyspiels der Extraliga. Sparta Prag empfing das Team aus Karlsbad und wies sie mit einem 9:1 Sieg in die Schranken. Dies gab der Gruppe den richtigen Schub, um sich in das Treiben der Altstadt Prags zu stürzen. Das Bier ist in der Tschechischen Republik seit 1088 zu Hause. Den Bayern schmeckte das leichte, süßige Getränk. Der gesellige Abend ging bis in die frühen Morgenstunden.

■ Ungemütliches Wetter aber gute Laune bei den Besuchern der „goldenen Stadt“.

Zum Frühstück herrschte zwar noch Stille, aber dies änderte sich mit der lustigen und gleichzeitig begeisternden Stadtführung über die Prager Burg und durch die Altstadt. In einer urigen Altstadtkneipe ließen sich die leicht Geschwächten ein tschechisches kulinarisches Mittagmenü schmecken. Gut gestärkt trat man die Rückreise an und die DE Süd und Roto verabschiedeten sich mit: „... was gut ist, kommt wieder ...“

## Schulungen bei der DE Süd

■ Die große Resonanz auf das Schulungsangebot zeigte sich auch in der NL Appenweier. 50 Teilnehmer folgten der Einladung der DE Süd und unseren Partnern Gutex, ProClima und Heco mit dem Thema "Aktuelles aus dem Bereich Dachsanieung". Nach den informativen Fachvorträgen klang der Tag mit einer gemeinsamen Vesper aus.

Auch diesen Winter führten die Niederlassungen der DE Süd wieder über 90 Schulungen an 19 Standorten für ihre Profikunden durch. Gemeinsam mit unseren Industriepartnern konnten wir Fachthemen aus allen Bereichen des Dachhandwerks anbieten und den interessierten Profikunden nahebringen. Besonders der aus Spezialisten bestehende Teilnehmerkreis kommt beim Handwerker gut an. Die Mitarbeiter(innen) der DE Süd gesellen sich auch gerne dazu und lernen gemeinsam mit ihren Kunden. Ein bewährtes Rezept – auch in Zukunft!



## NL Engen



Als neuer Fachberater ist Robert Kirchner seit dem 01.01.2015 im Außendienst in der Niederlassung Engen tätig. Der 33-jährige gelernte Zimmer-

mann war einige Jahre sowohl in seinem Beruf als auch im Verkauf als Berater für Dach- und Hochbauprodukte tätig. Damit ist Herr Kirchner für die kompetente Beratung im Bedachungsfachhandel bestens gerüstet. Herr Kirchner ist ganz für seine Kunden da und freut sich über Ihre Ansprache und Ihre Anliegen. Schenken Sie ihm und der DE Süd weiterhin Ihr Vertrauen! Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit und wünschen Herrn Kirchner viel Spaß und Erfolg. Sie erreichen Herrn Kirchner wie folgt:

**Tel.:** 07733 5069816  
**Fax.:** 07733 5069829  
**Mobil:** 0172 6306463  
**E-Mail:** robert.kirchner@deg-sued.de

## NL Freiberg



Verstärkung im Außendienst hat das Team in Freiberg bereits seit dem 01.02.2015 durch Alfred Hekel erhalten. Herr Hekel ist gelernter Groß-

und Außenhandelskaufmann und hat ein Studium zum Betriebswirt VWA absolviert. In seiner langjährigen Tätigkeit bei verschiedenen Industriepartnern konnte er in unterschiedlichen Bereichen Erfahrungen sammeln. Diese breite Kompetenz und sein kundenorientierter Einsatz zeichnen ihn aus. Bei vielen Kunden ist er bereits bestens bekannt und überzeugt mit seinem Wissen. Wir freuen uns auf die tatkräftige Unterstützung durch Herrn Hekel und wünschen ihm viel Glück bei der DE Süd. Herr Hekel ist für Sie erreichbar unter:

**Tel.:** 07141 274438  
**Fax:** 07141 274461  
**Mobil:** 0151 14645901  
**E-Mail:** alfred.hekel@deg-sued.de

## NL München



Marcus Eger wird im März in den Innendienst wechseln. Im Außendienst wird das Team der Niederlassung München nun durch Herrn Andreas Janker

verstärkt. Herr Janker ist bereits seit 2010 für die DE Süd im Innendienst tätig. Er hat eine Ausbildung zum Groß- und Außenhandelskaufmann und ist seit mehreren Jahren in der Baustoffbranche tätig. Er verfügt in der Zwischenzeit über ein fundiertes Fachwissen. Wir wünschen ihm viel Erfolg. Schenken auch Sie Herrn Janker Ihr Vertrauen! Herr Janker ist für Sie erreichbar unter:

**Tel.:** 089 42009666  
**Fax:** 089 42009628  
**Mobil:** 0175 2600896  
**E-Mail:** andreas.janker@deg-sued.de

## NL Mannheim



Auf eigenen Wunsch hat uns Christian Burkert verlassen. Das Team in Mannheim wird nun ab dem 01.04.2015 durch Marc Hoffmann im Außen-

dienst verstärkt. Herr Hoffmann hat bereits 1992 seine kaufmännische Ausbildung bei der DE Süd erfolgreich abgeschlossen, um dann eine weitere Ausbildung zum Dachdecker zu absolvieren. Seit 2013 ist Herr Hoffmann wieder für Sie in der Streckenabteilung tätig. Durch seine langjährige Tätigkeit in der Branche konnte er wertvolle Erfahrungen sammeln. Sprechen Sie ihn an, er wird sich für Ihre Belange einsetzen. Wir wünschen Herrn Hoffmann viel Erfolg. Herr Hoffmann ist für Sie erreichbar unter:

**Tel.:** 0621 4709779  
**Fax:** 0621 4709798  
**Mobil:** 0170 7986532  
**E-Mail:** marc.hoffmann@deg-sued.de



■ Die Niederlassungen Augsburg und München hatten mit den Firmen Ampack, Icopal, Kemper, Dolezych und Ossenberg einige gelungene Schulungstage.



# PV-Schulungen der DE Süd

Weiterhin ein spannendes Thema ist die Photovoltaik-Technologie auf unseren Dächern. Die DE Süd bietet über ihre Tochter Solar-Dacheinkauf regelmäßig Vortrags- und Schulungsveranstaltungen für den Profi an. Zuletzt geschah dies mit großem Zuspruch an den Standorten Appenweier am 26.01.2015 und Augsburg am 02.02.2015.



■ Der neoQube, mit 5,5 kWh das kompakteste Gerät aus der Akasol-Speicherfamilie, ist der ideale Speicher für den Privathaushalt.

Es stand alles unter dem Motto „Selbst produzierten Strom speichern, Eigenverbrauch steigern und optimieren“. Dafür waren die Hersteller TQ-Systems GmbH eingeladen, um intelligente Home-Managementsysteme ohne oder in Kombination mit einem Heizstab vorzustellen, sowie die Akasol GmbH, die ihre kompakte 5,5 kWh-Batterielösung, aber auch Speichersysteme bis hin zur Megawattstation präsentierte.

Beide Vorträge waren nicht nur auf einen theoretischen Teil beschränkt, sondern wurden durch praktische Elemente an Dummies vervollständigt. Die Meinungen der Teilnehmer waren durchgehend positiv. Dass selbst erzeugter Strom auch in Zeiten geringerer Einspeisevergütungen nicht nur unabhängig macht und ökologisch ist, sondern sich immer noch rechnet, überraschte viele Interessenten. Eine individuelle Überprüfung lohnt sich immer!



■ Der „intelligente“ Heizstab und das „Herzstück“, der Energy Manager EM210 LRW. Mit ihm sind die Messung und Darstellung der Werte von Strombezug und Einspeisung in Summe und je Phase möglich. Die Messdaten werden dabei gespeichert.

Die Visualisierung erfolgt über Weboberfläche auf einem Android- oder iOS-Gerät. Der Heizstab ist einfach bei Heizungs- und Brauchwasseranlagen nachrüstbar. Die Wärmeerzeugung erfolgt hier mit dem Strom aus der PV-Anlage und stellt eine preiswerte und effiziente Alternative zur Solarthermie dar.



## Mitarbeiter-Jubiläen

**Wir gratulieren unseren Mitarbeitern zu ihrem Firmenjubiläum und freuen uns auf die weitere erfolgreiche Zusammenarbeit.**

	Eintritt	Niederlassung
<b>25 Jahre</b>		
Thomas Neumann	08.01.1990	Vertriebsleiter Süd-Ost
Klaus-Dieter Bolz	01.02.1990	March-Hugstetten
Franz Hablin	01.02.1990	Regensburg
Lothar Gerlach	01.03.1990	Kaiserslautern
<b>20 Jahre</b>		
Bernhard Bock	01.01.1995	München
Kai Heller	01.03.1995	Kaiserslautern
Carola Müller	01.03.1995	March-Hugstetten



■ Der neoQube sowie das neoSystem. Es ist mit bis zu 5 neoRacks erweiterbar, was einer Nennkapazität von 27,5 kWh entspricht.



## Neue Broschüre

„Alles Fassade“ ist der Titel einer neuen Broschüre der DE Süd. Sie finden darin eine Übersicht unserer wesentlichen Partner für die Fassadengestaltung. Der Prospekt stellt verschiedene Materialien vor und erläutert die Vorteile der vorgehängten, hinterlüfteten Fassade -VHF-. Ein besonderer Hinweis erfolgt hinsichtlich der Ausführung. Dach und Fassade aus einer Hand in Zusammenarbeit mit dem genossenschaftlichen Fachhandel. Mit dieser Empfehlung eignet sich der Prospekt auch zur Weitergabe und Beratung der Bauherren. Die neue Unterlage steht Ihnen ab sofort zur Verfügung.

